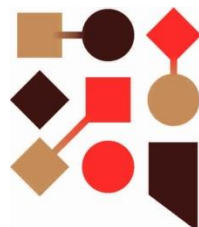




Департамент  
экономического развития  
Вологодской области



**IV Международный  
совет по кооперации  
31 октября 2019**

## **РЕЗОЛЮЦИЯ ПО ИТОГАМ РАБОТЫ IV МЕЖРЕГИОНАЛЬНОГО СОВЕТА ПО КООПЕРАЦИИ**

(31 октября 2019 года, г. Вологда)

### **Организаторы мероприятия:**

- Правительство Вологодской области;
- Департамент экономического развития Вологодской области;
- Автономная некоммерческая организация «Агентство развития предпринимательства и инвестиций Вологодской области «Мой бизнес»» (далее – АНО «Мой бизнес»);
- Союз Вологодская торгово-промышленная палата.

### **Поддержка мероприятия и участники:**

#### **Федерального значения**

1. Министерство экономического развития Российской Федерации
2. Торгово-промышленная палата Российской Федерации
3. Общероссийская общественная организация «Деловая Россия»
4. АО «Российский экспортный центр»
5. АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»
6. Российская ассоциация франчайзинга
7. ПАО «ПСБ»

8. Стратегическое партнерство «Северо-запад»
9. АО «Экспоцентр»
10. Центр международного промышленного сотрудничества ЮНИДО в Российской Федерации
11. Торгово-промышленная палата региона Париж Иль-де-Франс
12. ОАО «РЖД»
13. ООО «РТС-тендер»

#### **Регионального значения**

14. Администрация города Вологды
15. Мэрия города Череповца
16. АУ ВО «Бизнес-инкубатор»
17. Союз Вологодская торгово-промышленная палата
18. АО «Корпорация развития Вологодской области»
19. НП «Агентство Городского Развития»
20. АНО «Инвестиционное агентство «Череповец»
21. НО ВО «Фонд ресурсной поддержки малого и среднего предпринимательства»
22. АНО «Инвестиционное агентство Вологодской области»
23. Вологодский филиал ПАО «Ростелеком»

**Основная цель мероприятия:** создание диалоговой площадки для обсуждения ключевых вопросов, связанных с развитием бизнес-кооперации и поддержкой внешнеэкономической деятельности в регионах, рассмотрением первых итогов реализации национальных проектов «Международная кооперация и экспорт», «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» с участием бизнеса, государства, общественных структур и институтов развития.

Мероприятие проводилось в рамках реализации национального проекта «Малый бизнес и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», федерального проекта «Акселерация субъектов малого и

среднего предпринимательства», государственной программы «Поддержка и развитие малого и среднего предпринимательства в Вологодской области на 2013-2020 годы»

В крупнейшем экономическом мероприятии осени, IV Международном совете по кооперации, приняли участие 300 участников. Это – ведущие эксперты, представители власти, институтов поддержки бизнеса, СМИ и общественных организаций из 10 регионов России, а также предприниматели из Германии, Финляндии, Франции и Норвегии. Организаторами Совета выступили Правительство Вологодской области, региональный Департамент экономического развития, АНО «Мой бизнес» и Союз Вологодская торгово-промышленная палата.

Эксперты обсудили вопросы международной кооперации и экспорта, доступности для субъектов малого и среднего предпринимательства закупочных процедур, которые проводятся крупнейшими заказчиками.

В период работы Совета организована работа 7 деловых площадок, на которых заслушано более 100 (ста) докладов, прозвучало более 150 (ста пятидесяти) комментариев, внесено более 10 (десяти) предложений в резолюцию Совета, подписано 10 (десять) соглашений о сотрудничестве и взаимодействии.

В рамках Совета была организована работа следующих деловых площадок:

- Пленарное заседание «Новые инструменты и методы экономической политики».
- Сессия «Участие субъектов МСП в закупках отдельных видов юридических лиц по Федеральному закону № 223-ФЗ».
- Экспортная торгово-закупочная сессия.
- B2B-встречи и переговоры вологодского бизнеса с представителями иностранных делегаций Германии, Франции.
- B2B-встречи и переговоры вологодского бизнеса с представителями иностранной делегации Норвегии.

- В2В-встречи и переговоры вологодского бизнеса с представителями иностранной делегации Финляндии.
- Подписание соглашений.

В процессе работы Совета, прошедшей в режиме пленарного заседания, панельных дискуссий, а также интерактивной работы участников деловых площадок, был выстроен диалог между субъектами предпринимательской деятельности, институтами поддержки бизнеса, органами власти; тиражировались лучшие практики по кооперации; выявлены и обсуждены наиболее острые вопросы ведения предпринимательской деятельности на межрегиональном, международном уровне и получена дополнительная информация о механизмах развития бизнеса.

## **1. Пленарное заседание «Новые инструменты и методы экономической политики»**

**Основными темами и вопросами, рассмотренными на заседании, стали:**

- Предоставление поддержки малому и среднему бизнесу в рамках исполнения национальных проектов «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», «Международная кооперация и экспорт».
- Презентация работы центра «Мой бизнес» – центра оказания услуг Вологодской области по принципу «единого окна».
- Экспорт Вологодской области. Готовность к внедрению Регионального экспортного стандарта 2.0.
- Развитие международной кооперации.
- Выставочно-конгрессные мероприятия как эффективный инструмент развития международной кооперации и продвижения на экспорт.
- Опыт и перспективы экспорта Российской Федерации.
- Опыт поддержки экспортной деятельности в Европе.

- Новые инструменты и методы экономической политики по улучшению условий ведения и поддержки субъектов предпринимательской деятельности, упрощению доступа к льготному финансированию и привлечению инвестиций, повышению конкурентоспособности и выводу отечественных товаров на международный рынок.

**Модератор:**

Виталий Валерьевич Тушинов, заместитель Губернатора Вологодской области.

**Список спикеров:**

Андрей Анатольевич Мезенцев, директор по регуляторной политике и координации специальных проектов АО «РЭЦ».

Владимир Алексеевич Губернаторов, заместитель Генерального директора АО «Экспоцентр».

Александр Владимирович Копков, директор департамента внешних связей и работы с деловыми советами Торгово-промышленной палаты РФ.

Владимир Владимирович Баркин, генеральный представитель Торгово-промышленной палаты региона Париж Иль-де-Франс (представительство в Москве).

Жан Люк Робаш, директор по стратегическому развитию в сфере индустриальных проектов и промышленной инфраструктуры международного предприятия LISI.

Юрий Николаевич Михайличенко, исполнительный вице-президент Российской ассоциации франчайзинга.

Фанис Назирович Марданов, полномочный представитель СЗФО РФ Международной Ассоциации Исламского Бизнеса.

Галина Дмитриевна Телегина, президент Союза Вологодская торгово-промышленная палата.

Дарья Владимировна Хрусталева, заместитель начальника отдела по работе с инфраструктурными компаниями АНО «Стратегическое партнерство «Северо-запад».

В настоящее время в рамках развития и поддержки малого и среднего бизнеса вопросы импортозамещения и расширения кооперационных связей между промышленными предприятиями являются приоритетными.

Указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» определен ряд направлений, в рамках которых разрабатываются и реализуются национальные проекты (программы). Один из важнейших векторов – «Международная кооперация и экспорт», который включает 5 федеральных проектов. Все они направлены на развитие экспорта и увеличение количества экспортеров, прежде всего, сегмента малого и среднего бизнеса. Ключевыми задачами, поставленными Президентом РФ Владимиром Владимировичем Путиным к 2024 году по направлению развития экспортного потенциала страны, являются: достижение объема экспорта (в стоимостном выражении) несырьевых неэнергетических товаров в размере \$250 млрд. в год; объем ежегодного экспорта услуг, включая образование, медицину, туризм и транспорт должен вырасти до \$100 млрд. Также Президент поручил обеспечить экспорт продукции машиностроения в размере \$50 млрд. в год и продукции агропромышленного комплекса – \$45 млрд. в год, а экспорт оказываемых услуг должен составить \$100 млрд. в год.

На достижение этих целевых показателей будут работать все регионы. Вологодская область, у которой высокий экспортный потенциал, готова разрабатывать и внедрять комплексный подход к реализации ключевых направлений национального проекта, повышая количество компаний-экспортеров и объем экспортных поставок региона.

Достигать этих целей планируется в том числе и за счет выстраивания новых кооперационных цепочек между крупным, средним и малым бизнесом. В 2014 году регион приступил к реализации проекта «Синергия роста», который показывает реальные результаты. Сегодня крупные предприятия Вологодской области закупают у МСП товаров, продуктов и услуг более чем на 17 миллиардов рублей в год. В эту сферу вовлечено более

150 малых и средних предприятий Вологодской области, которые обеспечены мощными, долгосрочными кооперационными связями. Такой эффект позволил выйти указанным предприятиям на новый уровень развития: сейчас в Вологодской области малый и средний бизнес уже стал крупнейшим работодателем, в котором занято более 34 процентов от экономически активного населения Вологодской области. Идея проекта «Синергия роста» положена в основу концепции Межрегионального совета по кооперации, уже традиционно проходящего на площадке региона.

По итогам проведения II Межрегионального совета по кооперации в 2017 году участниками Совета была принята резолюция, согласно которой масштаб мероприятия, актуальность вопросов и число международных участников обусловили международный статус мероприятия.

Роль кооперации в настоящее время сложно переоценить и в этом плане Вологодская область является передовым регионом с мощной кооперационной базой и развитием новых производственных технологий по самым разным направлениям.

Экспорт Вологодской области также показывает высокие показатели активности. В 2019 году (за период январь – август) Вологодская область занимает 18 место в РФ по объему экспорта, который составил \$3,20 млрд, при этом доля сырьевых товаров – 97,2% (\$ 3,11 млрд), доля сырьевых товаров – 2,56% (\$ 0,08 млрд.), доля сырьевых энергетических товаров – 0,31% (\$ 0,01 млрд). Резидентами региона являются крупнейшие экспортеры: ПАО «Северсталь», ОАО «Северсталь-Метиз», АО «Апатит», НАО «Свеза-Новатор», АО «Сокольский деревообрабатывающий комбинат», АО «Белозерский леспромхоз», ООО «Вологодский аккумуляторный завод», ООО «Стальэмаль», ООО «Харовсклеспром», ООО «Рутгерс-Севертар», которые обеспечивают малым и средним предприятиям Вологодской области возможности кооперации при выходе на экспорт. Ключевой задачей региона сейчас является создание благоприятных условий для малых и средних предприятий с целью их выхода на экспортные поставки и обеспечение стабильной экономической деятельности экспортёров. Учитывая уже

имеющуюся в регионе экспортную и кооперационную базы для внедрения национального проекта «Международная кооперация и экспорт», можно ожидать получения максимальных эффектов для бизнеса Вологодской области и возможностей для апробирования мер поддержки и механизмов воздействия в целях внедрения проекта в других регионах страны.

**Заслушав и обсудив выступления докладчиков, участники заседания считают необходимым:**

1.1. Департаменту экономического развития Вологодской области, АНО «Мой бизнес» совместно с АО «Российский экспортный центр» продолжить работу по созданию условий для вывоза товаров и услуг, производимых малыми и средними предприятиями Вологодской области, на экспортные поставки.

1.2. Департаменту экономического развития Вологодской области, АНО «Мой бизнес» продолжить работу по внедрению Регионального экспортного стандарта 2.0 в Вологодской области.

1.3. Департаменту экономического развития Вологодской области, АНО «Мой бизнес» продолжить работу по стимулированию развития экспорта услуг региона: IT-решений, туристических, транспортных и иных услуг.

1.4. АНО «Мой бизнес», АО «Российский экспортный центр» продолжить работу по предоставлению поддержки субъектам МСП в форме участия в выставочно-конгрессных мероприятиях.

1.5. АНО «Мой бизнес» продолжить работу по информированию субъектов МСП региона о действующих государственных мерах поддержки бизнеса, в том числе и бизнес-кооперации.

**2. Сессия «Участие субъектов МСП в закупках отдельных видов юридических лиц по Федеральному закону № 223-ФЗ»**

**Основными темами и вопросами, рассмотренными на сессии, стали:**

- Обеспечение доступа субъектов МСП к закупкам крупнейших заказчиков.



- Меры финансовой поддержки субъектов МСП.
- Крупнейшие заказчики – Поставщики МСП.
- Опыт участия в закупках крупнейших заказчиков.
- «Выращивание» – механизм подготовки МСП к работе с крупнейшими заказчиками.
- «Надежный подрядчик» – проект выстраивания долгосрочных партнерских отношений с ПАО «Северсталь».
- Инструмент кооперации 21 века. Проект «Электронная бизнес-кооперация».
- «ЭТП – Поставщики МСП».

#### **Модератор:**

Александр Петрович Ермолов, директор по развитию персонала, социальным вопросам и организации хозяйственной деятельности АО «ВОМЗ»

#### **Список спикеров:**

Денис Геннадьевич Приходько, советник отдела мониторинга соответствия Дирекции оценки и мониторинга соответствия АО «Корпорация «МСП».

Илья Олегович Филиппов, генеральный директор АО «Региональная лизинговая компания Ярославской области».

Светлана Владимировна Губинская, региональный руководитель по развитию бизнеса ПАО «Промсвязьбанк».

Сергей Александрович Кудрявцев, управляющий ОО «Вологодский» Северо-Западный филиал ПАО «РОСБАНК».

Ольга Владимировна Касаткина, главный специалист Ярославского регионального отделения Центра организации закупочной деятельности ОАО «РЖД».

Людмила Борисовна Бородулина, начальник Центра компетенций по закупкам МРФ «Северо-Запад» ПАО «Ростелеком».

Иван Николаевич Серегин, национальный консультант Центра международного промышленного сотрудничества ЮНИДО в Российской Федерации.

Сергей Анатольевич Кузнецов – руководитель отдела внедрения и сопровождения ООО «Алгоритм».

Евгений Сергеевич Реинт – системный аналитик ООО «Алгоритм».

Григорий Вачаганович Акопян, советник отдела производственно-инновационной инфраструктуры Дирекции развития инфраструктуры поддержки АО «Корпорация «МСП».

Андрей Сергеевич Карабанов, старший менеджер по макропроектам АО «Северсталь-Менеджмент».

Илья Сергеевич Алексеев, менеджер АНО «Агентство Городского Развития».

Юлия Романовна Андриянова, менеджер отдела по развитию сервисов и проектов ЗАО «Сбербанк-АСТ».

Марина Юрьевна Крылова, заместитель руководителя Департамента государственных и корпоративных закупок ЭТП РАД.

Для малого и среднего предпринимательства одним из важнейших направлений развития все чаще становится получение доступа к закупкам крупнейших заказчиков.

Закупки крупнейших заказчиков у субъектов малого и среднего предпринимательства – это улица с двусторонним движением, которая обеспечивает баланс интересов заказчиков и малого и среднего бизнеса. С одной стороны, это создание условия для современного и полного удовлетворения потребностей крупнейших заказчиков, с другой стороны – возможность для субъектов малого и среднего предпринимательства реализовать произведенную им продукцию.

Сравнительный анализ показывает повышения уровня доверия заказчиков к малому и среднему предпринимательству в части исполнения ими договоров (выполнение требований заказчиков к качеству и срокам поставки), а также в части снижения цены и экономии средств заказчика

(субъекты МСП дают более низкую цену). Одновременно малый и средний бизнес все больше верит в открытость и доступность закупок.

**Заслушав и обсудив выступления докладчиков, участники сессии считают необходимым:**

2.1. АНО «Мой бизнес» усилить информационное освещение инструментов получения доступа к закупкам крупнейших заказчиков.

2.2. АНО «Мой бизнес» организовать работу по установлению взаимодействия малых и средних поставщиков с компаниями с иностранным участием.

### **3. Экспортная торгово-закупочная сессия**

**Страны, принимавшие участие:** Франция, Германия, Финляндия, Норвегия.

**Основными темами и вопросами, рассмотренными на экспертной панели, стали:**

- Презентация внешнеторгового потенциала Вологодской области.
- Презентация зарубежных компаний из Франции.
- Презентация зарубежных компаний из Германии.
- Презентация зарубежных компаний из Норвегии.
- Презентация зарубежных компаний из Финляндии.
- Таможенное декларирование с DHL EXPRESS.
- О создании подразделения «Русский Регистр – Северо-Запад».

Возможности международной сертификации.

#### **Модератор:**

Александр Владимирович Копков, директор департамента внешних связей и работы с деловыми советами Торгово-промышленной палаты РФ.

#### **Список спикеров:**

Андрей Анатольевич Мезенцев, директор по регуляторной политике и координации специальных проектов АО «Российский экспортный центр».

Евгений Валерьевич Меньшиков, начальник Департамента экономического развития Вологодской области.

Жан Люк Робаш, директор по стратегическому развитию в сфере индустриальных проектов и промышленной инфраструктуры международного предприятия LISI.

Сергей Михайлович Никитин, руководитель представительства Торгово-промышленной палаты РФ в Германии.

Алексей Зак, генеральный директор компании «ZakConsultingGroup».

Юлия Викторовна Ханинева, менеджер по развитию бизнеса Северо-Западного региона DHL Express.

Юрий Владимирович Загорулько, первый заместитель генерального директора по развитию Ассоциации по сертификации «Русский Регистр».

**Заслушав и обсудив выступления докладчиков, участники сессии считают необходимым:**

3.1. АНО «Мой бизнес» продолжить работу по информированию субъектов МСП региона о действующих мерах поддержки экспорта.

Так же в рамках торгово-закупочной сессии состоялось подписание Соглашения о совместной деятельности между Ассоциацией по сертификации «Русский Регистр» и Группой КИПМЕТСЕРВИС.

Цель Соглашения – создание представительства «Русский Регистр – Северо-Запад» на территории Вологодской области в городе Череповце.

Неотъемлемой частью стратегии ведения и развития бизнеса участников Соглашения является деятельность в области экологической и профессиональной безопасности. Своим клиентам компании готовы предложить комплекс сертификационных, экспертных и образовательных услуг, в том числе выгодные контрактные условия, международно-признанный сервис.

Подразделение Русский Регистр в регионе даст возможность повысить престиж, качество работы и производимой здесь продукции. Со стороны Ассоциации «Русский Регистр» соглашение подписал Юрий

Владимирович Загорулько, первый заместитель генерального директора по развитию. Со стороны Группы КМС – генеральный директор Дмитрий Александрович Зайцев.

В рамках IV Международного совета по кооперации было заключено соглашение между Центром развития перспективных технологий (ЦРПТ) и АНО «Мой Бизнес» в Вологде. АНО «Мой Бизнес» планирует информационную поддержку проекта маркировки в Вологодской области, а также создание центра обучения и поддержки малого и среднего бизнеса по процессам маркировки.

Директором АНО «Мой бизнес» Антоном Шопиным также были подписаны соглашения о сотрудничестве с ПСБ банком, НО «Ассоциация франчайзинга», ВОСПКК «Вологда-Кредит». Подписанные соглашения позволят центру «Мой бизнес» оказывать услуги субъектам МСП на еще более высоком уровне.

Президентом Союза Вологодская торгово-промышленная палата Галиной Телегиной было подписано Соглашение с Торговым домом в Ажене (Франция). Международное сотрудничество должно послужить укреплению торговых связей, обмену опытом, а также установлению крепких бизнес-отношений.