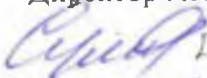


УТВЕРЖДЕНО

Директор АНО «Мой бизнес»

 Д.С. Серебрякова

«15» мая 2021 г.

КОНЦЕПЦИЯ РАЗВИТИЯ
РЕГИОНАЛЬНОГО ЦЕНТРА ИНЖИНИРИНГА
АНО «МОЙ БИЗНЕС»
НА 2022 - 2025 гг.

г. Вологда. 2021 год.

РЕЗЮМЕ

Настоящая концепция разработана как документ, представляющий цели и принципы деятельности Регионального центра инжиниринга (далее – РЦИ, Центр) на 2022 год и плановый период 2022-2025 гг.

Основная задача концепции – определить приоритетные направления деятельности РЦИ с целью повышения технологической готовности субъектов малого и среднего предпринимательства (далее – СМСП) за счет разработки (проектирования) технологических и технических процессов и обеспечения решения проектных, инженерных, технологических и организационно-внедренческих задач, возникающих у СМСП, а также развитие рынка инжиниринговых услуг в Вологодской области.

О ПРОЕКТЕ

Региональный центр инжиниринга (далее – «РЦИ») создан в сентябре 2015 года как структурное подразделение автономной некоммерческой организации «Региональный центр поддержки предпринимательства Вологодской области» (04.06.2019 г. переименовано в АНО «Мой бизнес») с целью предоставления инженерно-консультационных, проектно-конструкторских и расчетно-аналитических услуг МСП, проведения промышленных испытаний, обучения и развития персонала МСП, содействия в разработке, масштабировании, внедрении и сопровождении пакета технологий в рамках деятельности Центра.

РЦИ является субъектом инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства и осуществляет свою деятельность преимущественно за счет государственных субсидий.

Деятельность РЦИ направлена на повышение технологической готовности МСП за счет разработки (проектирования) технологических и технических процессов и обеспечения решения проектных, инженерных, технологических и организационно-внедренческих задач, возникающих у МСП, а также развития рынка инжиниринговых услуг в Вологодской области.

В рамках настоящего этапа развития Центра (2022-2025 гг.) приоритетными МСП для оказания поддержки являются производственные МСП Вологодской области (Рисунок 1).

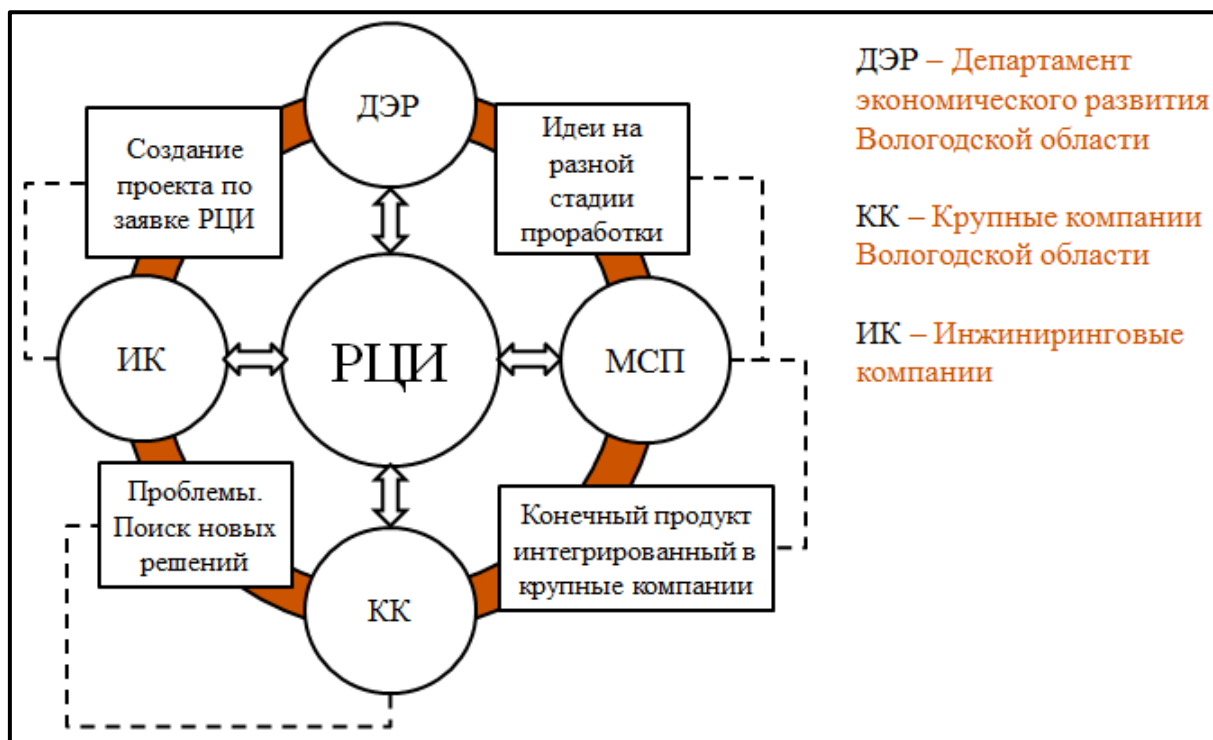


Рисунок 1.

Ключевые задачи, которые Центр ставит перед собой:

- Оказание опытно-конструкторских, опытно-промышленных, инженерно-консультационных, проектно-конструкторских и расчетно-аналитических услуг МСП;
- Создание и внедрение в промышленность комплексных технологий и решений в рамках деятельности Центра;
- Методологическая, научная и образовательная поддержка производственных предприятий по вопросам эффективного использования комплексных решений и оборудования.

Ключевые направления развития центра:

- Создание/развитие/апгрейд продукта;
- Модернизация производства;
- Повышение производительности труда.

В рамках Приказа Министерства экономического развития Российской Федерации от 26 марта 2021 г. № 142 «Об утверждении требований к реализации

мероприятий, осуществляемых субъектами Российской Федерации, бюджетам которых предоставляются субсидии на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, а также физических лиц, применяющих специальный налоговый режим «Налог на профессиональный доход», в субъектах Российской Федерации, направленных на достижение целей, показателей и результатов региональных проектов, обеспечивающих достижение целей, показателей и результатов федеральных проектов, входящих в состав национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», и требований к организациям, образующим инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства» (далее – «Приказ») РЦИ обеспечивает следующие функции:

- предоставление субъектам малого и среднего предпринимательства консультационных услуг по разработке и реализации проектов модернизации, технического перевооружения и (или) создания новых производств;
- предоставление инженерно-консультационных, проектно-конструкторских и расчетно-аналитических услуг, разработка технических заданий и конструкторской документации на продукт;
- оказание содействия или самостоятельной услуги в подготовке технико-экономического обоснования реализации проектов модернизации, технического перевооружения и (или) создания новых производств, декларирования и сертификации, подготовке бизнес-планов и других необходимых документов;
- проведение аналитических исследований в области определения потребностей и потенциальных возможностей субъектов малого и среднего предпринимательства с учетом диверсификации производства, применения передовых технологий, повышения энергоэффективности, использования альтернативных источников энергии;
- выявление производственных предприятий из числа субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляющих деятельность на

территории субъекта Российской Федерации и имеющих потенциал к освоению новых видов продукции и внедрению инноваций, и ведение банка данных таких предприятий;

- выявление инжиниринговых компаний и иных организаций и индивидуальных предпринимателей, выполняющих работы или оказывающих услуги, необходимые для достижения целей деятельности РЦИ, и ведение банка данных таких компаний, организаций и индивидуальных предпринимателей;
- осуществление мониторинга деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства, которым предоставлены комплексные услуги РЦИ;
- осуществление мониторинга и ведение банка данных инжиниринговых компаний, осуществляющих деятельность на территории субъекта Российской Федерации, в том числе являющихся субъектами малого и среднего предпринимательства, и предоставление необходимой информации для формирования (обновления) реестра малых инжиниринговых компаний;
- привлечение малых инжиниринговых компаний - субъектов малого и среднего предпринимательства к реализации проектов модернизации, цифровизации, технического перевооружения и (или) создания новых производств (продуктов);
- осуществление разработки инструментов и оказание содействия в продвижении малых инжиниринговых компаний - субъектов малого и среднего предпринимательства и их продукции (услуг) на российские и международные рынки;
- оказание содействия в привлечении российских малых инжиниринговых компаний - субъектов малого и среднего предпринимательства в проекты, выполняемые с участием зарубежных инжиниринговых компаний, а также крупных российских производственных компаний, имеющих инжиниринговые подразделения;
- оказание содействия в подготовке, переподготовке и повышении квалификации кадров для субъектов малого и среднего предпринимательства в рамках проектного управления, акселерационных

программ, а также в рамках проектов по модернизации, техническому перевооружению и (или) созданию новых, в том числе высокотехнологичных (инновационных), производств;

- осуществление подготовки для субъектов малого и среднего предпринимательства стандартов и методических рекомендаций по применению технологий управления проектами в различных областях деятельности;
- проведение вебинаров, круглых столов для субъектов малого и среднего предпринимательства;
- организация обучения, стажировок и повышения квалификации сотрудников РЦИ;
- оказание содействия в правовой охране и защите прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, которым предоставляется правовая охрана малых инжиниринговых компаний - субъектов малого и среднего предпринимательства;
- оказание содействия в реализации мероприятий по «выращиванию» субъектов малого и среднего предпринимательства, реализуемых при поддержке Корпорации МСП, направленных на стимулирование развития субъектов малого и среднего предпринимательства, с целью повышения положительной результативности участия в закупках крупных компаний, мероприятий по повышению производительности труда;
- осуществление продвижения информации об услугах РЦИ, в том числе услугах, предоставляемых на базе многофункциональных центров для бизнеса и центров оказания услуг, в средствах массовой информации, включая телевидение, радио, печать, наружную рекламу, информационно-телекоммуникационную сеть «Интернет»;
- формирование и предоставление комплексных услуг субъектам малого и среднего предпринимательства, включающих в себя две и более связанные между собой услуги.

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ

РЦИ создано в качестве самостоятельного предприятия, автономного от вузов и корпораций. Модель организации – инфраструктурный хаб, ориентированный на предоставление инжиниринговых услуг для широкого круга компаний в Вологодской области.

В рамках деятельности РЦИ ориентирован на производственные СМСП.

Центр нацелен выполнять важную инфраструктурную функцию поставщика доступных инжиниринговых решений для малого и среднего бизнеса региона.

Стратегической целью РЦИ является формирование комплексного предложения для производственных СМСП Вологодской области.

На I-ом этапе развития РЦИ акцент стоял на предоставлении несложных инжиниринговых услуг (разработка конструктивных решений, выполнение заданий на субподряде у других инжиниринговых компаний и задач для малого и среднего бизнеса), а также содействию в кооперации с крупными предприятиями региона.

В рамках II-го этапа развития РЦИ фокусирует ресурсы на трех направлениях развития СМСП:

- Проект «Выращивание»;
- Проект «Маяк»;
- Предоставление поддержки СМСП на условиях софинансирования.

Осуществления крупных капитальных вложений за счет бюджетных средств не планируется.

На III-ем этапе Центр инжиниринга должен стать полноценной инжиниринговой компанией, оказывающей широкий спектр инжиниринговых услуг в области разработки программ модернизации производств, технологической подготовки производства, продвижению сложной технической продукции на рынки.

В настоящий момент РЦИ находится на стадии развития второго этапа стратегического развития.

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

К 2025 году РЦИ имеет потенциал к выходу на самоокупаемость, в случае, если будет принято решение о прекращении его субсидирования.

Источником дохода РЦИ станут агентские вознаграждения от инжиниринговых компаний за выполнение договора.

Коммерческие интересы рассматриваются РЦИ только при работе с крупными производственными предприятиями и МСП из других регионов (в услугах с софинансированием РЦИ коммерческих интересов не имеет).

При работе с СМСП Вологодской области РЦИ софинансирует часть затрат МСП на получение инжиниринговой услуги.

Выручка РЦИ формируется за счет комиссионных отчислений инжиниринговых компаний за предоставление заказов на инжиниринг, а также реализации услуг собственными силами на площадке АНО «Мой бизнес».

Для стандартных услуг РЦИ, установленных Минэкономразвития РФ объем софинансирования услуг в адрес МСП соответствует рекомендованным значениям.

При оказании услуг крупным предприятиям или МСП из других регионов РЦИ учитывает собственный коммерческий интерес.

Взаимодействие с контрагентами происходит по двум основным моделям:

- РЦИ выступает в качестве генподрядчика в инжиниринговых работах, привлекает к выполнению работ инжиниринговые компании - партнеры.
- РЦИ выступает в качестве поставщика заказов для инжиниринговых компаний - партнеров.

Источники клиентов РЦИ:

- личные встречи, выезды на предприятия;
- круглые столы, стратегические сессии для МСП и другие мероприятия РЦИ;
- положительный имидж РЦИ среди производственных МСП получивших поддержку («сарафанное радио»);
- сайт РЦИ/соц.сети.

Для планирования деятельности и выручки РЦИ ведется статистика обращений заказчиков услуг, имеются данные о среднем количестве обращений в течение года. Этапность проектов с заказчиками, отработанными ранее, позволяет

планировать проекты в краткосрочном периоде. Общая схема денежных потоков при взаимодействии РЦИ с клиентами - предприятиями МСП, а также с исполнителями - инжиниринговыми компаниями представлена на Рисунке 2.

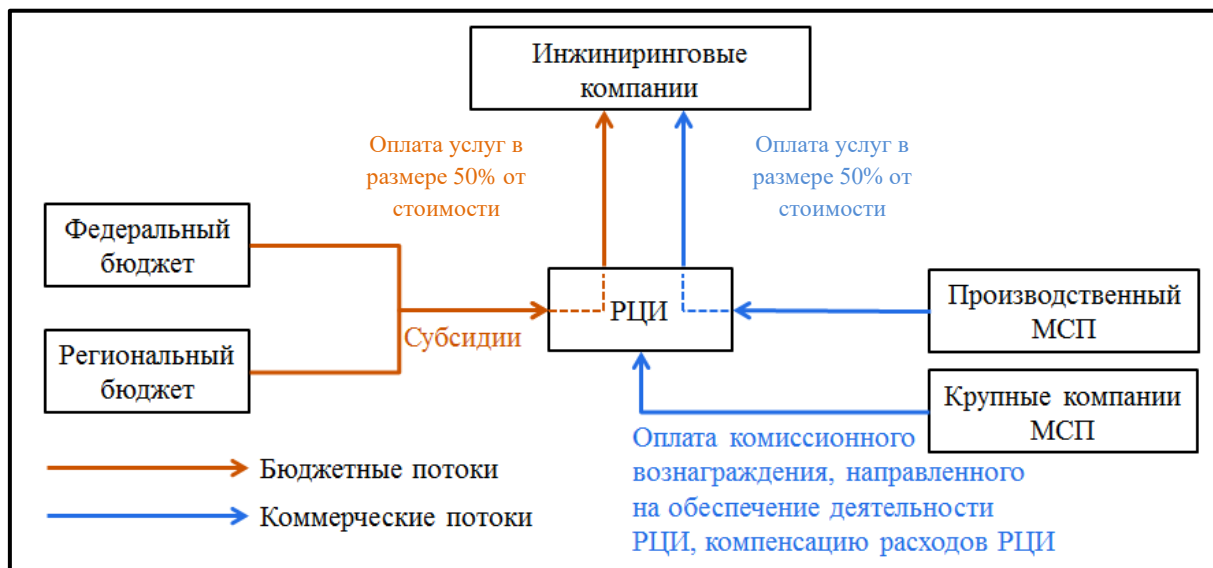


Рисунок 2.

ПРЕДОСТАВЛЯЕМАЯ СМСП ПОДДЕРЖКА

В РАМКАХ ПРИКАЗА:

В рамках Приказа РЦИ должен обеспечивать самостоятельно и (или) с привлечением специализированных организаций и квалифицированных специалистов предоставление СМСП следующих услуг:

- Консультирование об услугах РЦИ по результатам проведения расширенной оценки (скоринга) количественных и качественных показателей деятельности субъекта малого и среднего предпринимательства.
- Определение индекса технологической готовности - показателя, отражающего уровень готовности производственных предприятий к внедрению новых технологий, модернизации, реконструкции и техническому перевооружению производства.
- Проведение технических аудитов, включая проведение необходимых испытаний и оценок соответствия (технологического, энергетического, экологического, специальной оценки условий труда и других видов аудита производства).
- Проведение финансового или управленческого аудита.
- Консультирование по вопросам технического управления производством, снижения себестоимости производственных процессов/проектов, проведения измерений и испытаний, монтажных и пусконаладочных работ, эксплуатации оборудования, обучения персонала, оптимизации технологических процессов, проектного управления и консалтинга в области организации и развития производства.
- Разработка технических решений (проектов, планов) по вопросам технического управления производством, снижения себестоимости производственных процессов/проектов, проведения измерений и испытаний, монтажных и пусконаладочных работ, эксплуатации оборудования, обучения персонала, оптимизации технологических процессов, проектного управления и консалтинга в области организации и развития производства.

- Консультирование по внедрению цифровизации производственных процессов на предприятиях.
- Разработка технических решений (проектов, планов) по внедрению цифровизации производственных процессов на предприятиях.
- Содействие в получении маркетинговых услуг, услуг по позиционированию и продвижению новых видов продукции (товаров, услуг) на российском и международном рынках.
- Консультирование по вопросам проведения патентных исследований, по защите прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, которым предоставляется правовая охрана, оформлении прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, которым предоставляется правовая охрана.
- Содействие в проведении патентных исследований, по защите прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, которым предоставляется правовая охрана, содействие в оформлении прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, которым предоставляется правовая охрана.
- Содействие в разработке программ модернизации, технического перевооружения и (или) развития производства.
- Разработка бизнес-планов, технических заданий, технико-экономических обоснований.
- Анализ потенциала малых и средних предприятий, выявление текущих потребностей и проблем предприятий, влияющих на их конкурентоспособность.
- Экспертное сопровождение исполнения рекомендаций по результатам проведенных технических аудитов, реализации программ развития и модернизации, инвестиционных проектов и инновационных проектов,

программ коммерциализации, импортозамещения, реализации антикризисных мероприятий, мероприятий по повышению производительности труда и цифровизации производства.

- Содействие в получении разрешительной документации, в том числе проведении сертификации, декларировании, аттестации, иных услуг, включая проведение необходимых испытаний и оценок соответствия для продукции/товаров предприятий в целях выхода на внутренние и зарубежные рынки, рынки крупных заказчиков.
- Оценка потенциала импортозамещения.
- Выявление и квалификационная оценка малых и средних производственных предприятий для включения в программы партнерства и мероприятий по «выращиванию» субъектов малого и среднего предпринимательства, реализуемых при поддержке Корпорации МСП, направленных на стимулирование развития субъектов малого и среднего предпринимательства, с целью повышения положительной результативности участия в закупках крупных компаний, в том числе локализующие производства на территории Российской Федерации, мероприятий по повышению производительности труда.
- Прочие инженерно-консультационные, инженерно-технологические, опытно-конструкторские, опытно-технологические, испытательные и инженерно-исследовательские услуги.
- Оказание содействия в выявлении перспективных проектов (продуктов, услуг, технологических ниш), внедрении и коммерциализации инновационных и технологических стартапов, разработок, проектов, способствующих развитию промышленных предприятий в субъектах Российской Федерации.

Услуги, предоставляются СМСП на полностью или частично платной основе, при софинансировании со стороны СМСП не менее 50% от стоимости услуги. Оказание консультаций, информационных услуг в части законодательства субъекта Российской Федерации, а также подуслуг, ориентированных на поддержку развивающихся и вновь создаваемых СМСП, оказываются РЦИ на постоянной и безвозмездной основе.

Перечень услуг и максимальный размер финансирования представлены в Таблице 1.

Таблица 1. Перечень услуг (форм поддержки), предоставляемых РЦИ в 2022-2025 гг.

№ п/п	Наименование формы поддержки	Доля софинансирования со стороны СМСП	Максимальный размер финансирования со стороны РЦИ в стоимости формы поддержки
1.	Консультирование об услугах РЦИ по результатам проведения расширенной оценки (скоринга) количественных и качественных показателей деятельности субъекта малого и среднего предпринимательства	безвозмездно	не установлен
2.	Консультационные услуги с привлечением иностранных экспертов в сфере инжиниринга в интересах субъектов МСП	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 400 тыс. рублей на 1 мероприятие, не более 150 тыс.руб на 1 эксперта, на условии софинансирования со стороны МСП *
3.	Анализ потенциала малых и средних предприятий, выявление текущих потребностей и проблем предприятий, влияющих на их конкурентоспособность	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 100 тыс. рублей на 1 предприятие на условии софинансирования со стороны МСП *
4.	Проведение экспресс-оценки индекса технологической готовности	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 200 тыс. рублей на 1 предприятие, на условии софинансирования со стороны МСП *
5.	Оценка потенциала импортозамещения	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 100 тыс. рублей на 1 предприятие, на условии софинансирования со стороны МСП *

6.	Содействие в получении маркетинговых услуг, услуг по позиционированию и продвижению новых видов продукции (товаров, услуг) на российском и международном рынках	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 300 тыс. рублей на 1 предприятие, при софинансировании со стороны МСП *
7.	Проведение финансового или управленческого аудита на предприятиях МСП	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 150 тыс. рублей на 1 предприятие, на условии софинансирования со стороны МСП *
8.	Экспертное сопровождение рекомендаций по результатам проведенных технических аудитов, реализации программ развития и модернизации, инвестиционных проектов и инновационных проектов, программ коммерциализации, импортозамещения, реализации антикризисных мероприятий, мероприятий по повышению производительности труда и цифровизации производства	Не менее 50% от стоимости услуги	Не более 300 тыс. рублей на 1 предприятие, на условии софинансирования со стороны МСП *
9.	Составление бизнес-планов / ТЭО / инвестиционных меморандумов для инвестиционных проектов предприятий	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 300 тыс. рублей на 1 предприятие на условии софинансирования со стороны МСП *
10.	Содействие в проведении работ по защите прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 500 тыс. рублей на 1 предприятие при условии софинансирования со стороны МСП*

	юридических лиц, товаров, работ, услуг		
11.	Содействие в проведении сертификации, декларировании, аттестации, иные услуги	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 500 тыс. рублей на 1 предприятие при условии софинансирования со стороны МСП*
12.	Проведение исследований, испытаний, оценок соответствия	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 400 тыс.рублей на предприятие при условии софинансирования со стороны МСП*
13.	Разработка программ модернизации/развития/технического перевооружения производства для предприятий	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 700 тыс.рублей на предприятие при условии софинансирования со стороны МСП*
14.	Разработка технических решений (проектов, планов) в вопросах организации технического управления производством	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 700 тыс.рублей на предприятие при условии софинансирования со стороны МСП*
15.	Разработка технических решений (проектов, планов) по внедрению цифровизации производственных процессов	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 700 тыс.рублей на предприятие при условии софинансирования со стороны МСП*
16.	Проведение технических аудитов (технологического / энергетического/ экологического / других видов аудита производства) на предприятиях МСП	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 400 тыс. рублей на 1 предприятие, на условии софинансирования со стороны МСП *
17.	Проведение вебинаров и круглых столов с приглашением сторонних	Не менее 50% от стоимости услуги	не более 300 тыс. рублей на 1 мероприятие для субъектов МСП – для

	профильных организаций и экспертов		проведения «круглых столов», не более 100 тыс. руб. – для проведения вебинаров.
18.	Проведение мониторинга инжиниринговых компаний и рынка инжиниринговых услуг, формирование базы данных по производственным предприятиям МСП	Не менее 50% от стоимости услуги	создание базы данных (в первый год) -не более 250 тыс. рублей, актуализация – не более 150 тыс. рублей
19.	Прочие профильные услуги, оказываемые субъектам МСП	Не менее 50% от стоимости услуги	на условии софинансирования со стороны МСП
20.	Оказание содействия в выявлении перспективных проектов (продуктов, услуг, технологических ниш), внедрении и коммерциализации инновационных и технологических стартапов, разработок, проектов, способствующих развитию промышленных предприятий в субъектах Российской Федерации.	Не менее 50% от стоимости услуги	услуги предоставляются на условиях софинансирования со стороны субъекта МСП до исчерпания лимита расходования сметы РЦИ на текущий календарный год

В РАМКАХ ЗАКЛЮЧЕННЫХ СОГЛАШЕНИЙ:

В рамках заключенных соглашений, а также озвученной задачи о постепенном выходе на окупаемость РЦИ в 2022-2025 гг. реализует следующий план работы :

- Проект «выращивание». (Прием заявок, проведение прескоринга и скоринга, подготовка индивидуальных карт развития предприятий, проведение заочных заседаний региональной квалификационной комиссии, контроль сроков реализации индивидуальных карт развития предприятий-участников проекта). Целевой показатель в 2022 году: 5 новых (уникальных) участников проекта в 2022 году.
- Проект «маяк». (Проведение бесплатных семинаров для МСП в рамках 44 и 223-ФЗ. Привлечение бесплатных спикеров. Консультирование. Целевой показатель в 2022 году: не менее 4 семинаров в течение года.
- Предоставление комплексной поддержки МСП на условиях софинансирования. Целевой показатель в 2022 году: не менее 10 комплексных услуг инжинирингового характера.

1. Реализация проекта «Выращивание»

Проект «Выращивание» - комплекс мероприятий, направленных на оказание информационной, консультационной, маркетинговой, финансовой (включая кредитную, гарантийную), имущественной и иной поддержки субъектам МСП производственного сектора, повышения уровня их технологической готовности, конкурентоспособности и адаптации к условиям открытого рынка.

Проект реализуется на территории региона при поддержке АО «Корпорация МСП», Департамента экономического развития Вологодской области и АНО «Мой бизнес».

Цель проекта:

- Повышение уровня технологической готовности, конкурентоспособности субъектов МСП.
- Стимулирования развития субъектов МСП в качестве поставщиков при осуществлении закупок товаров, работ, услуг крупными заказчиками,

определенными Правительством Российской Федерации в соответствии с Федеральным законом от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц», а также другими крупными заказчиками, в том числе с иностранным участием, локализующими производство на территории Российской Федерации.

Задачи проекта:

- Организация эффективного взаимодействия субъектов МСП и инфраструктуры поддержки субъектов МСП.
- Координация и разработка (при необходимости) мер поддержки субъектов МСП при реализации мероприятий по «выращиванию».
- Развитие конкурентоспособного производственного сектора МСП.
- Увеличение объема закупок у субъектов МСП в общем годовом объеме закупок Заказчиков вследствие повышения уровня технологической и организационной готовности.
- Стимулирование инновационной активности субъектов МСП.

Ожидаемый результат:

Увеличение количества активных, экономически стабильных субъектов МСП, выпускающих конкурентоспособные товары, работы, услуги, пользующиеся спросом на целевом отраслевом сегменте рынка, которые подали заявки на участие в закупках Заказчиков и которые допущены к участию в закупках Заказчиков.

Требования к участнику (Рисунок 4):

- субъект МСП не находится в процессе ликвидации или банкротства;
- деятельность субъекта МСП не приостановлена в порядке, установленном законодательством Российской Федерации;
- отсутствие у руководителя, членов коллегиального исполнительного органа или главного бухгалтера субъекта МСП судимости за преступления в сфере экономики (за исключением лиц, у которых такая судимость погашена или снята), а также применение в отношении указанных

физических лиц наказания в виде лишения права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью, которые связаны с деятельностью данного субъекта МСП, и административного наказания в виде дисквалификации;

- отсутствие сведений о субъекте МСП в реестрах недобросовестных поставщиков, предусмотренных Федеральным законом от 05.04.2013 № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и Федеральным законом № 223-ФЗ;
- отсутствие информации об исполнительном производстве в отношении субъекта МСП, открытом на основании решения суда о непогашенной кредитной задолженности, о неисполненных договорах поставки, подряда/субподряда;
- номенклатура товаров, работ, услуг заявителя содержит позиции, включенные в реестр приоритетной продукции (с учетом внесенных РЦК изменений (при наличии)).

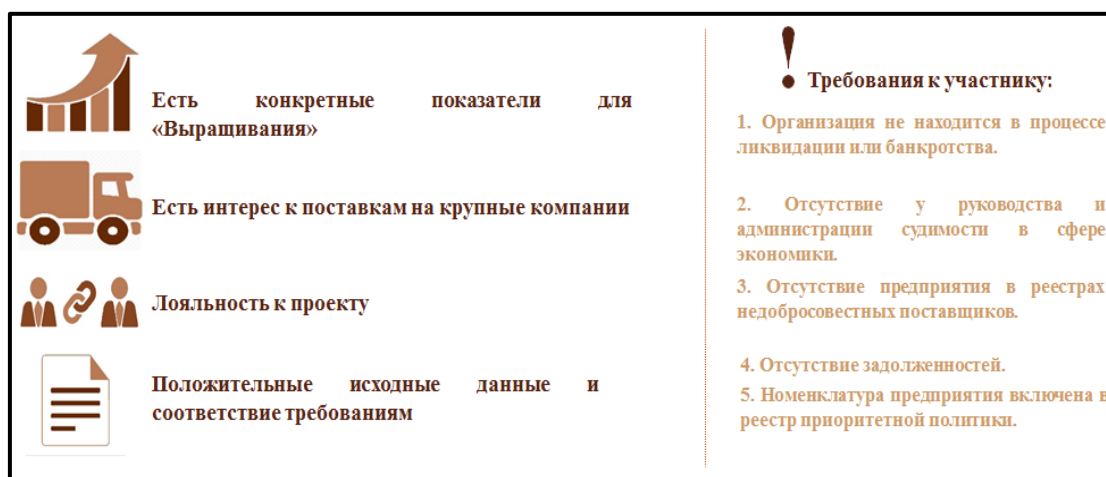


Рисунок 4.

Региональный центр компетенции (Рисунок 5)

РЦК – организация инфраструктуры поддержки субъектов МСП (АНО «Мой бизнес»), уполномоченная органом исполнительной власти Вологодской области, на осуществление функций регионального центра компетенций в целях содействия взаимодействию субъектов малого и среднего предпринимательства с органами исполнительной власти Вологодской области, и организациями

инфраструктуры поддержки субъектов МСП при реализации мероприятий по «Выращиванию».

К задачам «Регионального центра компетенций» относятся:

- вовлечение субъектов МСП в мероприятия по «выращиванию» посредством информационного сопровождения проводимых мероприятий, приема и обработки поступивших заявок, проведение проверки сведений о субъекте МСП;
- координация взаимодействия инфраструктуры поддержки субъектов МСП при реализации мероприятий по «Выращиванию»;
- заключение и исполнение договоров с субъектами МСП на оказание субъектам МСП услуг в рамках мероприятий по «Выращиванию» с привлечением к исполнению инфраструктуры поддержки субъектов МСП в рамках специализации и компетенций;
- взаимодействие с органами исполнительной власти Вологодской области, по вопросам реализации мероприятий по «Выращиванию».

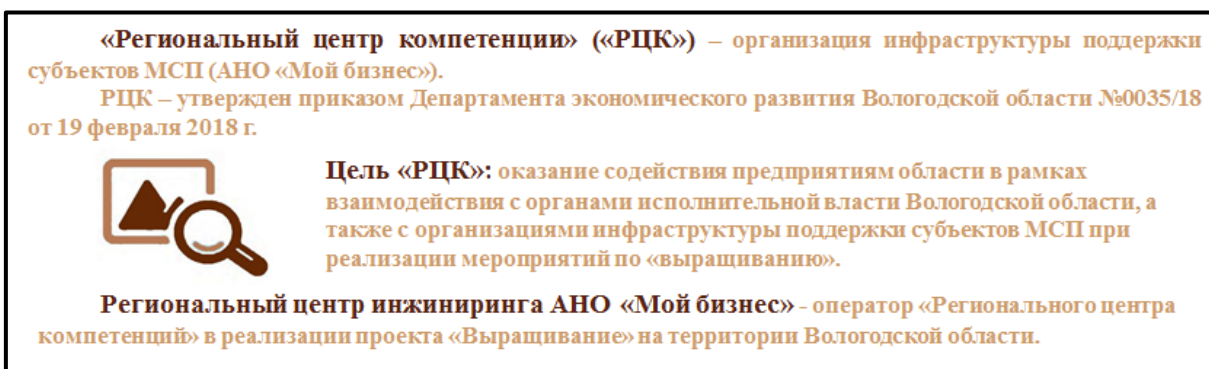


Рисунок 5.

Функционал РЦК (Рисунок 6)

Функционал РЦК регламентируется Положением, утвержденного Приказом «Об утверждении Регламента деятельности по осуществлению функций Регионального центра компетенций» от 04.04.2018

РЦК – это единый оператор на территории Вологодской области.

К функционалу относится:

- Коммуникации с органами гос. Власти
- Всестороннее консультирование
- Экспертный анализ

- Индивидуальное отношение



Рисунок 6.

Алгоритм работы (Рисунок 7)

Алгоритм работы начинается с момента подачи заявки в адрес АНО «Мой бизнес» (оператор)

1 – ый этап предквалификационный отбор длится 30 календарных дней. На данном этапе происходит рассмотрение заявки, решение комиссии, утверждение о проведении квалификационной оценки. На выходе из данного процесса предприятие получает решение о включении в проект «Выращивание».

2 – ой этап проведение квалификационной оценки 45 дней. Он включает в себя также и разработку индивидуальной карты развития для предприятия (дорожной карты развития предприятия (некая навигационная карта, где прописан перечень мероприятий по «Выращиванию» с указанием сроков их исполнения).

3 – ий этап «Выращивание» максимальный срок реализации мероприятий 18 месяцев (с учетом особенностей данный срок может быть сокращен). На выходе мы получаем достижение показателей, обозначенных в ИКР.

4 – ый этап вывод на закупочные процедуры максимальный срок исполнения 12 мес. помощь в установлении контактов между заказчиком и предприятием, оказание содействия в подготовке тендерной документации, а также получение необходимых разрешений, сертификатов, устанавливаемых заказчиком.

В 2021 г. в рамках автоматизации произошли изменения в рамках проведения квалификационной оценки АО «Корпорация МСП». На текущий момент вместо проведения квалификационной оценки применяется платформа АО «Корпорация МСП» с расчетом прескоринга и скоринга, которая размещена по адресу: <https://lkmsp.smbn.ru/>.



Рисунок 7.

Меры поддержки участников проекта (Рисунок 8)

Финансовые виды поддержки субъектов МСП включают:

- предоставление на льготных условиях финансовой аренды оборудования, а также иных средств производства, необходимых субъектам МСП для реализации мероприятий ИКР;
- предоставление кредитов на льготных условиях;
- предоставление субсидий, грантов из бюджетов всех уровней;
- оказание факторинговых услуг;
- предоставление независимых гарантий и поручительств участников Национальной гарантийной системы;
- иные финансовые виды поддержки.

Нефинансовые виды поддержки субъектов МСП включают:

- проведение (с привлечением представителей Заказчиков) обучающих семинаров (в том числе в форме вебинаров) по вопросам участия субъектов МСП в закупках в соответствии с Федеральным законом № 223-ФЗ;
- оказание имущественной поддержки;

- предоставление возможности использования инженерной, инновационной, логистической инфраструктуры, необходимой для разработки, производства и организации системы доставки продукции;
- предоставление юридической и консультационной поддержки, в том числе по вопросам получения лицензий, разрешений, сертификации действующего производства и/или продукции субъекта МСП, сопровождения в закупках Заказчиков, исполнения заключенных с Заказчиками договоров;
- содействие в поиске потенциальных инвесторов.

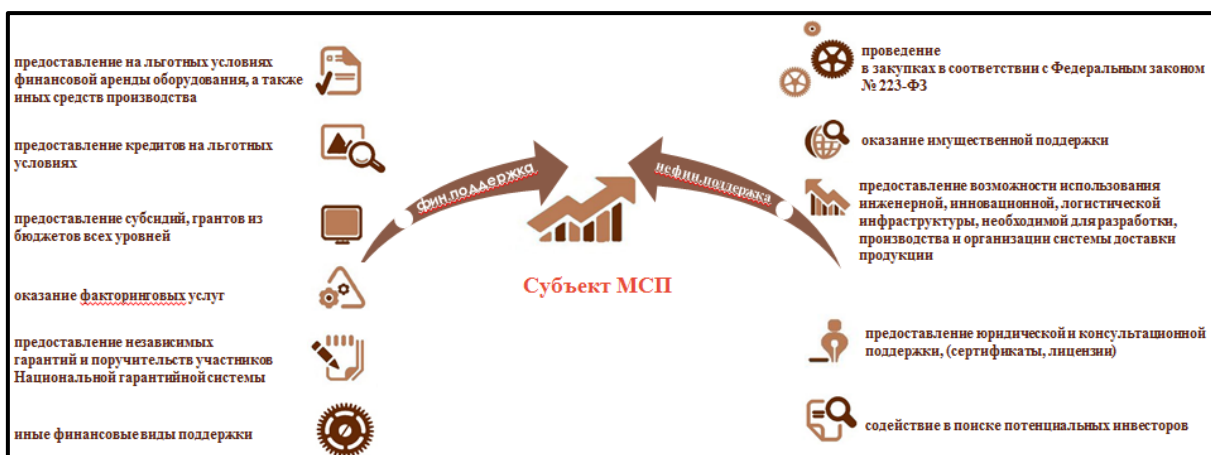


Рисунок 8.

2. Реализация проекта «Маяк - ОДНО ОКНО в госзакупки»

Центр развития закупок «Маяк» – это необходимые услуги для успешного участия в государственных и коммерческих закупках.

Участие в государственных, муниципальных закупках и закупках госкомпаний, развитие электронной торговли является одним из приоритетных механизмов развития предприятий малого и среднего бизнеса.

Участие в торгах для компаний малого и среднего бизнеса – возможность поддержать свой бизнес, учитывая то количество госучреждений, для функционирования которых регулярно закупаются канцтовары, мебель, оргтехника, медикаменты, продукты питания и многое другое.

Немногие компании знают, где найти информацию о заказах, какие способы закупок предусмотрены и чем они отличаются друг от друга, не говоря уж о том,

как правильно оформить заявку на участие, как отстаивать свои права и, в конечном итоге, как выиграть госзаказ.

Большинство закупок, как государственных, так и крупных коммерческих компаний, сегодня осуществляются через специализированные интернет-ресурсы. Это виртуальное информационное пространство для осуществления электронной коммерческой деятельности. Большинство тендерных площадок обеспечивают доступность информации о существующих тендерах и возможностях их исполнения для всех заинтересованных лиц.

Привлекательность для потенциальных пользователей электронных площадок обусловлена их доступностью, возможностью охвата целевой аудитории, скоростью и простотой поиска нужной деловой информации.

АНО «Мой бизнес» совместно с Вологодским региональным отделением Общероссийской общественной организации «Опора России» и Комитетом государственного заказа области реализуют проект «Маяк - ОДНО ОКНО в госзакупки», позволяющий предпринимателям максимально эффективно работать в системе госзаказа и электронной торговли, а также с крупнейшими компаниями региона.

Цель проекта:

- популяризация участия в торгах, привлечение организаций малого и среднего бизнеса к участию в госзакупках, закупках крупных компаний, увеличение числа малых предприятий, принимающих участие в электронных торгах (E-tendering).

Задачи проекта:

- оказание помощи организациям МСП в получении полного комплекса услуг, необходимых для участия в государственных закупках, привлечение в качестве поставщиков для крупнейших компаний региона.

Услуги:

- консультирование;
- организация информационно-консультационных дней проекта «Маяк» в муниципальных районах Вологодской области;

- бесплатное обучение сотрудников МСП по № 44-ФЗ, 223-ФЗ;
3. Предоставление комплексной поддержки МСП на условиях софинансирования не менее 50% со стороны СМСП. Данный вид поддержки подразумевает под собой предоставление производственным СМСП Вологодской области возможности получить не менее 2 услуг инжинирингового характера по таким направлениям, как:
- Создание/развитие/апгрейд продукта.
 - Модернизация производства.
 - Повышение производительности труда.